



SALES VERANTWOORDELIJKE (M/V)

Wie zijn we

Met een **eigen recyclagepark** en een **uitgebreid aanbod aan containers** om te huren, zijn wij de specialist in afvalverwerking. Zowel **particulieren als bedrijven** kunnen bij ons terecht voor plaatsing en afhaling van containers, afvalverwerking en recyclage van afval.

Functieomschrijving

Je zorgt voor hogere verkoopcijfers bij zowel de rolcontainers als de afzetcontainers.

Dit doe je door het nemen van verschillende initiatieven, meer zichtbaarheid te creëren, de firma nog meer op de kaart te zetten en huidige klantencontacten goed te onderhouden.

Ook verwachten we van onze sales verantwoordelijke dat hij/zij strategisch gaat mee denken bij de groei van het bedrijf.

Takenpakket:

- Prospectie
- Opmaken offertes en prijsaanvragen
- Marketing en sales acties uitdenken en op poten zetten
- Beheren van de sociale media
- Initiatieven nemen om meer zichtbaarheid te creëren
- Klanten bezoeken
- Problemen bij klanten oplossen
- ...

Wie zoeken we

- Je hebt geen 9-5 mentaliteit. **Flexibiliteit** is een must.
- Ervaring in de sales is een voordeel.
- Het administratieve gedeelte mag je niet afschrikken.
- Ervaring in de afvalsector is een enorm pluspunt.
- Je beschikt over **sterke communicatieve vaardigheden** en een vlotte schrijfstijl in het Nederlands.
- Je kan **zelfstandig werken**, maar kan ook goed functioneren in een team. Je kan goed omgaan met de collega's (zowel de arbeiders als bedienden).
- Je onderscheidt je door je **leergierige houding**. Zo blijf je up-to-date van de laatste wijzigingen in de sector.
- Je hebt een **passie** voor de job en de sector.

Wat bieden we

- Een afwisselend en boeiend takenpakket
- Een marktconform verloningspakket
- Een aangename werksfeer in een groeiend familiebedrijf

Bij interesse, contacteer ons op hr@devreeserecycling.be of via 0472 85 04 86